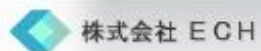


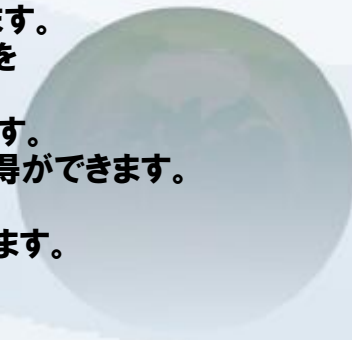
# SAP ERP トレーニングサービスのご案内



SAP ERPコンサルタントの育成に最適。  
元SAPアカデミートレーナーが初心者にもわかりやすく解説します。  
SAPの根幹となる組織構造、カスタマイズ、オペレーションスキルなど、  
現場で使える技術を丁寧な解説で伝えていきます。

## ECHの教育プログラム特徴

- ・ 夜間、休日を利用したスケジュールが組めます。
- ・ 何人受講しても変わらないリーズナブルな教育費用。
- ・ 確実に人材育成のコストダウンに寄与します。
- ・ 実務に沿った体系化された独自カリキュラムを使用します。
- ・ 経験豊富な現役コンサルタントに作られたカリキュラムを使用します。
- ・ 認定コンサル資格を目指すカリキュラムも用意しています。
- ・ 短期間で実務能力が身に付き即戦力としての技能習得ができます。
- ・ 特定の技術に特化したカリキュラムを提供できます。
- ・ 実機は貴社の SAP クライアントを使用させていただきます。



# 販売管理 (SD) のコース概要

## ▶▶ 販売管理プロセスに必要な組織単位

企業の販売活動を SAP ERPの中で表現していくために必要な、SAP ERPにおけるさまざまな「組織単位」の役割について学習します。

## ▶▶ 販売管理プロセスの概要

得意先からの受注の入力、在庫引当、出荷処理、請求、そして得意先からの入金処理といった、SAP ERPの販売管理コンポーネントにおける、基本的な流れと、実際の操作方法について学習します。

## ▶▶ マスタデータ

販売管理の処理に必要な「マスタデータ(得意先、自社品目などの情報を管理するデータベース)の役割、登録方法などについて学習します。

## ▶▶ 在庫の引当処理と、在庫不足時の対応

販売管理処理における、在庫引当の機能について学習します。在庫管理コンポーネントとの関係や、将来的な在庫の入出庫要素を考慮した在庫の引当機能、在庫不足時の対応とその調整機能、出荷業務に関するスケジュール機能などについて学習します。

## ▶▶ プリセールス活動、受注生産

受注を受ける前の、得意先からの問い合わせに対する処理や、見積書の発行など、受注を受けるまでの販売活動の管理方法について学習します。また特注品など、注文を受けてから生産を始める、受注生産処理、および生産管理との関連について学習します。

## ▶▶ 返品 / クレジットメモ

得意先からのクレーム(販売品目の返品や、返金要求)があった場合の処理方法について学習します。

## ▶▶ 分析とレポート

SAP ERPに標準で搭載されている、過去に登録した伝票の一覧/編集機能、統計分析レポートの基本的な操作方法について学習します。

## 受注管理 35時間コース

### 受注業務の処理手順

- ・ 受注、出荷、請求という基本的な販売業務の流れをおさえた上で、その中での受注処理の位置づけを確認します。

### 組織構造・パラメータ設定の概要

- ・ 販売管理モジュールに関連する組織構造と、パラメータ設定のガイド画面である導入ガイド (IMG) について学習します。

### 「販売伝票タイプ」「明細カテゴリ」「納入日程カテゴリ」

- ・ 会社の多様な販売形態に対応させるための、SAP ERPにおける受注伝票処理について学習します。ここでは受注伝票を構成している要素 (ヘッダ、明細、納入日程行) ごとに、それぞれの重要な機能、及びそれらを制御するパラメータの役割と設定方法について学習します。

## 出荷管理 21時間コース①

### SAP ERPにおける出荷処理の考え方

- ・ 煩雑になりがちな出荷業務データを効率よく正確に処理するための、SAP ERPを使用した出荷処理手順 (出荷業務指示、ピッキング処理、出庫処理) について学習します。

### 組織構造

- ・ 会社、工場、倉庫、出荷担当部門の関係をどのように SAP ERPの中に表現するか、その設定手順と考え方について学習します。

### 受注伝票上で決定される出荷関連データについて

- ・ 営業部門で入力された受注データを、出荷部門でどのように把握することができるのか、また出荷部門の処理結果を営業部門でどのように把握することができるのかについて学習します。また、その他の出荷業務に必要となる、さまざまなデータが、どのような方法で自動決定するのか、パラメータ設定の詳細について学習します。

## 出荷管理 21時間コース②

### ピッキング処理

- ・ 出荷対象商品を倉庫からピッキングする際に、出荷部門ではピッキングリストが重要な情報です。SAP ERPにおける、ピッキング処理の指示手順と、そのピッキングリストの作成手順について学習します。また、倉庫を使用したピッキング処理に必要なパラメータ設定について学習します。

### 出庫処理

- ・ 在庫管理コンポーネントとの関連、在庫情報、会計情報との連携を中心に、出庫確認時に関連コンポーネントに与える影響について学習します。

### 入庫処理

- ・ 購買発注を参照して登録する入荷伝票について学習します。在庫管理コンポーネントとの関連、在庫情報、会計情報との連携を確認します。

### 出荷伝票を用いた在庫転送

- ・ 補充出荷など自社内での在庫転送を行う際に、在庫転送オーダーから出荷伝票を登録して管理することが可能です。SAP ERPにおける在庫転送の処理について学習します。

### 出荷管理 21時間コース③

#### 梱包処理

・出荷／輸送時の梱包材の指定、梱包内容の指示を行うことができます。必要な場合パッキングリストを作成し税関申請書類として提出します。SAP ERPにおける梱包作業の手順と、必要なパラメータ設定について学習します。

### 請求管理 14時間コース

#### 請求管理の組織について

・販売組織・プラント・会計の組織など請求管理に必要な組織の役割と設定方法について学習します。

#### いろいろな請求処理の設定方法

・標準的な請求処理と、クレジットメモや追加請求、請求の取消処理、レンタルなど定期的に請求処理するものや前受金の請求処理などいろいろな請求パターンやそれを実現するための基本的な設定方法について学習します。

#### 勘定設定

・SAP ERPでは、請求処理すると同時に売掛金の会計伝票が転記されます。その際、システムが自動的に適切な勘定コードを決定する機能を自動勘定設定と呼びます。業務要件に合わせて自動勘定設定を行なう方法について学習します。

### 価格設定 21時間コース①

#### パラメータ設定の概要

・パラメータ設定のガイド画面である導入ガイド (IMG) の使用方法について学習します。

#### SAP ERPにおける価格設定の考え方

・単価、値引き、税などについてのレコードを用いて伝票上で最適な価格を決定するための手順について、またその際使用されるSAP ERP特有の用語について学習します。

#### 条件テクニック

・価格設定だけでなくSAP ERPにおいてさまざまな機能に使用されている条件テクニックというレコード検索の仕組みについて、その設定手順とともに学習します。

#### 特殊な価格要素の使用

・特定の場面にのみ値引を適用しない場合や、参考情報として金額を表示させたい場合など、特殊な価格要素を使用する際のパラメータ設定について学習します。

#### 税についての設定

・SAP ERP販売管理コンポーネントにおける税(消費税等)についてレコード登録方法およびパラメータ設定の手順を学習します。

## 価格設定 21 時間コース②

### リポートについての設定

・ SAP ERP 販売管理コンポーネントにおけるリポート処理の流れについて説明します。またリポート処理を使用する際に必要となる設定について学習します。

## 販売管理共通設定 14 時間コース

### 組織構造

### コピー管理

### 出力制御

・ SAP ERP の伝票データを出力する機能をご紹介します。条件テクニックを使用した出力決定のパラメータ設定を習得します。

### テキスト制御

・ SAP ERP の自由記述詳細情報を管理するテキストの機能をご紹介します。条件テクニックを応用したテキスト決定のパラメータ設定を習得します。



# 選ばれる理由は価格とフレキシビリティ

1. 平日、日中・夜間、土日祝日での講義も対応。
2. 何人講義を受けても変わらない料金体系
3. 講義は元 SAP アカデミートレーナー上がり現役コンサルタント

## 料金体系

1時間あたり 4万円 コース合計時間×4万円

費用対効果には自信があります。

是非、ご検討いただき、以下まで気軽にお問合せください。

費用対効果には自信があります。

是非、ご検討いただき、以下まで気軽にお問合せください。

株式会社 ECH

108-0014 東京都港区芝 5-31-10 サンシャインビル 7F

TEL 03-6435-2525

[info@echwf.com](mailto:info@echwf.com)

トレーニング担当